

## Line of Business Manager (m/w/d)

Unbefristete Festanstellung mit Führungsverantwortung  
Kompetenzschwerpunkte: Vertriebsmanagement & Insurance  
Bundesweit

Wir sind eine auf die Besetzung anspruchsvoller Fach- & Führungsvakanzen in der IT Welt spezialisierte Personalberatung. Seit mehr als 10 Jahren unterstützen wir IT Professionals aus Management, Vertrieb & Consulting beim Finden neuer Herausforderungen.

Unser Auftraggeber (Tochtergesellschaft einer bundesweit bekannten Unternehmensgruppe) ist ein IT Dienstleistungsunternehmen mit mehr als 500 namhaften Kunden in Deutschland. Man expandiert nachhaltig und erfolgreich in einem dynamischen Marktumfeld. Aktuell sucht man für die Branche „Insurance/Versicherungen“ eine erfahrene, vertriebsnah aufgestellte Persönlichkeit in der Funktion des „Line of Business Managers“.

### Ihre Aufgaben

- Business Development durch gezielte (Neu-) Interessenten- & Bestandskundenansprache
- Fach- & Führungskräfte vom Kompetenz- & Leistungsspektrum überzeugen
- Neue Projekte (z.B. im Rahmen der digitalen Transformation) gewinnen
- In enger Zusammenarbeit mit dem Führungsteam unseres Auftraggebers Konzepte zur weiteren Unternehmensentwicklung und Marktpenetration entwickeln und umsetzen

### Ihre nächsten Schritte

- Auf- & weiterer Ausbau des eigenen Kompetenzteams aus IT Consultants & Experten
- Direkte Beteiligung am Gesamterfolg des Teams bzw. des Unternehmens

### Was Sie mitbringen sollten

- Die Überzeugung, ein durch und durch guter Vertriebsmanager zu sein und dies auch nachweisen zu können
- Über persönliche Weiterentwicklung nicht nur nachzudenken, sondern in die Tat umzusetzen
- Aus der ersten Teamleitungserfahrung heraus den Wunsch entwickelt zu haben, den Weg weiter zu gehen und eine umfängliche Führungsverantwortung zu übernehmen
- Ein Teamplayer sein und gleichzeitig erfolgreich selbständig agieren zu können

### Das können Sie erwarten

- Persönliche Weiterentwicklung in einem Unternehmen mit dem Anspruch eines Qualitätsführers
- Unbefristete Festanstellung in einem dynamischen erfolgreichen Team
- Ein professionelles On-Boarding Programm mit persönlichem Coach
- Ein 7-stufiges Sales-lastiges Karrieremodell
- Home Office Option, Dienstwagenregelung, Laptop, Handy, großer Bildschirm für zu Hause, ein Business E-Bike-Leasingmodell etc.
- Ein Gehaltsrahmen, der Sicherheit bietet und Erfolg nachhaltig belohnt (ungedeckelte Provisionsregelung)

Wenn wir Ihr Interesse an weiteren Details zu dieser Vakanz geweckt habe, freuen wir uns auf ein erstes Sondierungstelefonat. Ralf J. Bodczian Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0 – oder per Mail an [rb@selectionconsult.de](mailto:rb@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

*wir punkten durch Kontakte*

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Management, Vertrieb & Consulting

44287 Dortmund . Tel. +49 (0) 231 477 378 0 Mobil +49 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de)