

## Junior Account Manager (m/w/d)

Festanstellung

Standorte: Berlin, Hannover, Dortmund, Köln, Frankfurt, Mannheim, München  
Home Office

Unser Mandant ist seit mehr als 40 Jahren als IT Personal- & Dienstleistungsunternehmen in Deutschland tätig. Im Kundenportfolio mit mehr als 500 Unternehmen finden sich über 75 Firmen aus dem DAX-, MDAX und SDAX Markt.

Das Team aus ca. 900 festangestellten und freien Mitarbeitenden arbeitet seit vielen Jahren erfolgreich zusammen. Die teamorientierte Kultur ist Basis für eine nachhaltige Expansion im dynamischen Marktumfeld der IT- & Know-how-basierten Personaldienstleistungen. Dabei stehen die Themen Digitalisierung von Wertschöpfungsprozessen sowie Verlagerung von Anwendungen in die Cloud weit oben auf den Projektlisten.

### Ihre Aufgabe

- Neukundenakquise & Bestandskundenausbau bei und für renommierte dt. und internationale Unternehmen
- Partnerschaftliche Kooperation mit dem Sie unterstützenden internen Pre-Sales Team

### Das bringen Sie mit

- Erste Erfahrung bei der telefonischen und/oder direkten Ansprache von (Neu-) Kunden
- Vertriebsglut im Blut
- Lebensmotto: „Erst verstehen, dann verstanden werden“ – also gut zuhören können
- Willen zum Erfolg getragen durch erstes Know-how aus der IT Welt
- Spaß bei der Arbeit mit Kollegen und Kolleginnen
- Den Wunsch, sich persönlich und vertrieblich weiter zu entwickeln und in Zukunft als „primus inter pares“ ein eigenes kleines Team aufzubauen und zu führen

### Das können Sie erwarten

- Persönliche Weiterentwicklung in einem Unternehmen mit dem Anspruch eines Qualitätsführers
- Unbefristete Festanstellung in einem jungen Team
- Ein professionelles On-Boarding Programm mit persönlichem Coach
- Ein 7-stufiges Sales-lastiges Karrieremodell
- Home Office Option, Dienstwagenregelung, Laptop, Handy, großer Bildschirm für zu Hause, ein Business E-Bike-Leasingmodell, generell weitere Sozialleistungen, etc.
- Ein Gehaltsrahmen, der Sicherheit bietet und Erfolg nachhaltig belohnt (ungedeckelte Provisionsregelung)

### Die nächsten Schritte...

und lassen Sie uns miteinander reden. Unser Versprechen an Sie: Nach Eingang Ihrer Unterlagen erhalten Sie von uns **innerhalb von 48 Stunden ein erstes Feedback**. Ist dies positiv, werden wir zeitnah ein erstes telefonisches Interview führen, in dem wir Ihnen unseren Kunden vorstellen und Ihre Vorstellungen mit seinen Anforderungen abgleichen.

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme. Ralf J. Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an [rb@selectionconsult.de](mailto:rb@selectionconsult.de)

**selectionconsult GmbH.**

*wir punkten durch Kontakte*

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Management, Vertrieb, Consulting  
44287 Dortmund - [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de)