

## Country Partner Manager (m/w/d) Österreich & Schweiz

### Unser Mandant

Unser Auftraggeber versteht sich als starkes Mitglied einer weltweit agierenden IT Unternehmensgruppe, die für eine moderne und mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur steht.

Dazu gehören Toleranz und umfassende Chancengleichheit ebenso wie eine leistungsfördernde Arbeitswelt, die von Respekt, Vertrauen, Aufrichtigkeit und Pioniergeist geprägt ist.

Ein Schwerpunkt der Wachstumsstrategie unseres Mandanten für Österreich und die Schweiz beruht auf einem weiter expandierenden Partnergeschäft. Der Country Channel Manager trifft auf ein bereits gut eingespieltes Team aus mittelgroßen und großen VAR`s auf der einen – und erfahrenen lokalen Sales Professionals auf der anderen Seite. Der Country Manager ist Teil eines starken funktionsübergreifenden EMEA Teams.

### Was sollten Sie mitbringen?

Spass an der Arbeit mit virtuellen EMEA Teams, die unterschiedliche Kunden und Marktbedürfnisse aufgreifen, im Sinne des Kundenunternehmens zielgerichtet neueste Lösungen und Technologien entwickeln sowie erfolgreich umsetzen

Erfahrung im Aufbau und der erfolgreichen nachhaltigen Entwicklung eines länderübergreifenden VAD/VAR Systems

Die Fähigkeit Markttrends und Kundenbedürfnisse früh zu erkennen - und in Verbindung mit strategischen Partnern umzusetzen

Eine methodisch strukturierte Denkweise verbunden mit der Fähigkeit ausgeprägte Unsicherheitsfaktoren des heutigen Marktes als Chancen zu erkennen und mit positiver Energie versehen erfolgreich zu managen

Eine ausgeprägte kommunikative Ader in Verbindung mit kultureller Toleranz und der Fähigkeit unterschiedliche Standpunkte zu einem Konsens zu führen

### Was können Sie erwarten?

Unser Mandant legt Wert auf Teamarbeit und unterstützt seine Mitarbeiter:innen in einem Umfeld, das freie und offene Ideenfindung fördert, ihr Bestes zu geben. Sie werden mit kreativ Denkenden europaweit zusammenarbeiten. Menschen, die das gemeinsame Ziel haben, große Ideen für Kunden & Partner in die Realität umzusetzen. Dabei wird Augenmerk auf den Ausgleich von beruflichen und privaten sowie familiären Anforderungen und Wünschen gelegt. Umfangreiche Sozialleistungen machen die Aufgabe zusätzlich attraktiv. Einige der besten Köpfe der Welt arbeiten für ein Unternehmen, das als globaler Top-Arbeitgeber gesehen wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf J. Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 / Office: +49 (0) 231 477 378 0) oder per Mail an [rb@selectionconsult.de](mailto:rb@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

*wir punkten durch Erfahrung*

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung  
44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de) – Vakanzen [www.foxxen.de](http://www.foxxen.de)

### Summary

#### Orte:

Österreich & Schweiz & Home Office

#### Vergütung:

Der anspruchsvollen Aufgabe angemessen

#### Reisebereitschaft:

Mittel - hoch

#### Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

#### Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können & wohin Sie wollen. Gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.