

## Business Development Manager (m/w/d)

### Unser Mandant

ist ein renommiertes, bundesweit bekanntes innovatives Software- & Beratungshaus, das Unternehmen und Organisationen seit vielen Jahren dabei unterstützt, Veränderungen in Prozessen und Applikationen hoch professionell umzusetzen. Dabei begleitet unser Mandant seine Kunden von der IST Analyse über die Strategieberatung, der Applikations- & Infrastrukturauswahl, des Developments, des Customizing bis zu Managed Services Konzepten vollumfänglich.

### Wie wird Ihre Aufgabe aussehen?

- Auf Basis strategischer Überlegungen Planung & Durchführung von Maßnahmen zur Optimierung und Erweiterung des Produktportfolios
- Unterstützung der Geschäftsleitung im Rahmen einer Stabsfunktion bei der Sicherung der Unternehmensziele sowie Mitwirkung bei der Entwicklung von Strategiekonzepten
- Planung, Detailentwicklung und Präsentation von Entscheidungsvorlagen für die Geschäftsleitung
- Zusammenarbeit mit den Fachbereichen bei der Optimierung des Produktportfolios
- Pflege operativer und strategischer Partnerschaften

### Welche Erfahrung sollten Sie idealerweise mitbringen?

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium einer Wirtschaftswissenschaft - oder eine vergleichbare Ausbildung
- Ausgeprägtes Verständnis für das Beratungsgeschäft und moderne IT-Technologien
- Innovationswille, ein breites Know-how Portfolio sowie die Bereitschaft zu konstruktiver Selbstkritik
- Langjährige Erfahrung im Portfolio Management innerhalb der IT-Branche
- Erfahrung im Projektmanagement, betriebswirtschaftliches Know-how sowie eine ausgeprägte Vertriebsaffinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Was ist sonst noch wichtig?

Spaß daran im Team zu arbeiten. Dabei kommunikations- und gleichzeitig durchsetzungsstark zu sein sowie pragmatisch zu denken und zu handeln.

### Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel good package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf J. Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 / Office: +49 (0) 231 477 378 0) oder per Mail an [rb@selectionconsult.de](mailto:rb@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

#### *wir punkten durch Erfahrung*

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung  
44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de) – Vakanzen [www.foxxen.de](http://www.foxxen.de)

### Summary

**Orte:**  
Bundesweit & Home Office

**Reisebereitschaft:**  
mittel

**Der nächste Schritt:**  
Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

**Anmerkung**  
Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können & wohin Sie wollen. Gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.