

## Cloud Presales SAP on Azure (m/w/d)

### Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein innovatives Softwarehaus, das Unternehmen und Organisationen im Rahmen der Digitalisierung dabei unterstützt, notwendige Veränderungen in Prozessen und Applikationen so einfach und schnell wie möglich umzusetzen.

Als einer der führenden Cloud Managed Services Provider setzt unser Mandant auf die neuesten Technologien der Cloud Anbieter (u.a. Microsoft) und entwickelt darauf innovative Lösungen. Sie werden Teil eines jungen und agilen Teams. Zusammen mit Ihren Kolleg(inn)en entwickeln Sie die perfekte Lösung für die Anforderungen der Kunden. Teamarbeit spielt dabei eine sehr wichtige Rolle. – Gemeinsam begeistert das Team die Kunden und feiert Erfolge. Wenn Sie sich vorstellen können in diesem Umfeld eine maßgebliche Position einzunehmen, sollten wir miteinander reden.

### Ihre Aufgaben sind:

- Presales Support für SAP Managed Services Angebote mit Fokus auf SAP Managed Cloud Services im privatwirtschaftlichen und Public-Umfeld
- Vorbereitung und Durchführung von Workshops und Angebotspräsentationen bei Kunden und Partnern
- Bestandsaufnahmen von SAP Infrastruktur Landschaften der Interessenten
- Schnittstelle zwischen Kunden, Sales Managern sowie den SAP- und Cloud-Delivery Bereichen
- Konzeption anforderungsgerechter und innovativer IT und SAP Betriebskonzepte sowie die entsprechende Erstellung von Kalkulationen und Angebotsdokumenten
- Leitung und Koordination von Angebots-Teams zur Entwicklung komplexer, kundenindividueller Lösungsansätze (Bid Management)

### Was Sie mitbringen sollten:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, Wirtschaftswissenschaften bzw. vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Presales idealerweise im Bereich SAP Managed Services
- Technisches Know-How über das Sizing, Hosting und den Betrieb von SAP- und IT-Systemen und den darunterliegenden Infrastrukturen inklusive IT-Outsourcing und Cloud Services (public/Privatwirtschaft)
- Betriebswirtschaftliches Verständnis und die Fähigkeit, den Nutzen von Services kommerziell darzustellen
- Kommunikationsstarke und teamorientierte Persönlichkeit mit pragmatischer Arbeitsweise, Neugierde und Innovationsfreude
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Uneingeschränkte Reisebereitschaft

### Was können Sie erwarten?

Ein Unternehmen, das seit vielen Jahren erfolgreich im DACH Raum unterwegs ist. Das seinen Mitarbeitern viel Freiraum lässt, um selbstbestimmt erfolgreich in einem dynamischen Umfeld tätig zu sein. Das großen Wert auf eine gründliche Einarbeitung und nachhaltige Weiterqualifizierung legt. Das flexible Arbeitszeiten, Home Office Lösungen, eine freie Standortwahl, einen Dienstwagen vom ersten Tag an, die private Nutzung von Diensthandy und Laptop sowie ein intensives Gesundheitsmanagement mit regelmäßigen Fitness Aktivitäten bietet. Und das eine oder andere Event wird bald auch wieder dazu kommen.

### Noch Fragen?

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf Jürgen Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an [kariere@selectionconsult.de](mailto:kariere@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

#### wir punkten durch Erfahrung

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung

44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de) – Vakanzen [www.foxxen.de](http://www.foxxen.de)

### Summary

#### Bürostandorte

Bundesweit & Home Office

Gehalt: ca. 65 - 85 K€  
(Zieleinkommen)

Reisebereitschaft: gr. 75%

#### Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

#### Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.

#### DSGVO

Sie stellen an unsere Dienstleistung hohe Ansprüche. Diese sind unsere Leitlinien für den Umgang mit Ihren personenbezogenen Daten. Dabei setzen wir die Vorgaben der EU Datenschutzgrundverordnung um.

#### Karrierenetzwerk

Wir leben in einer vernetzten Welt. In jeder Beziehung. Wir freuen uns immer über gute Empfehlungen von Freunden, Bekannten, Kollegen, die aktuell an neuen spannenden beruflichen Perspektiven interessiert sind.