

## Management Consultant Vertrieb & Logistik (SD/LE) (m/w/d)

**Unser Mandant** ist ein innovatives, sehr erfolgreiches und kerngesundes deutsches IT Unternehmen, das seine Kunden im In- & Ausland im Rahmen der Analyse und Optimierung der Geschäftsprozesse-, der Transformation analoger in digital gesteuerte Wertschöpfungsketten sowie bei der Pflege und Weiterentwicklung der IT Infrastrukturlandschaften unterstützt.

Wenn Sie sich in der SAP Sales & Logistic Welt zu Hause fühlen und in verantwortlicher Position an spannenden Projekten im Rahmen der digitalen Transformation im S/4 HANA Umfeld unter Nutzung modernster Technologien arbeiten möchten, sollten wir miteinander reden.

### Ihre Aufgaben sind

- Die strategische Beratung der Kunden von der Auswahl bis zur Implementierung von SAP Lösungen in den Themenfeldern Sales, CRM und Logistik
- Umfängliche Begleitung (Management & Verantwortung) der Kunden bei der Implementierung von Digitalisierungsvorhaben in den Bereichen Verkauf und Logistik
- Übernahme der Verantwortung für bereichs- & prozessübergreifende integrative Lösungsdesigns
- Die Teilprojektleitung und Sicherstellung eines reibungslosen Projektablaufs
- Die schrittweise Übernahme von Projektverantwortung bis zur Leitung von Projekten
- Die enge Zusammenarbeit mit dem Presales-Team zur Kundengewinnung

### Was Sie mitbringen sollten

- Mehrjährige Beratungserfahrung mit analytisch-konzeptionellem Fokus aus anspruchsvollen Fach- oder IT-Projekten im Bereich SAP Sales & Distribution
- Erfahrung als Solutionsarchitekt mit sehr gutem Know-how im gesamten SAP Logistik Portfolio
- Branchenkenntnisse im Bereich Automotive, Konsumgüter und/oder Chemie/ Pharma
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, (Wirtschafts-)Informatik, oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise und hohes Qualitätsbewusstsein
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Teamplayer-Eigenschaften mit Durchsetzungsfähigkeit und Sinn für unternehmerisches Handeln

### Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel well package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf Jürgen Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an [kariere@selectionconsult.de](mailto:kariere@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

#### wir punkten durch Erfahrung

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung

44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de) – Vakanzen [www.foxxen.de](http://www.foxxen.de)

### Summary

#### Orte

Bundesweit & Home Office

Gehalt: ca. 75K€ - 90K€

Reisebereitschaft: mittel-hoch

#### Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

#### Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.

#### DSGVO

Sie stellen an unsere Dienstleistung hohe Ansprüche. Diese sind unsere Leitlinien für den Umgang mit Ihren personenbezogenen Daten. Dabei setzen wir die Vorgaben der EU Datenschutzgrundverordnung um.