

## SAP Customer Solution Principal Consultant (m/w/d)

**Unser Mandant** ist ein innovatives, sehr erfolgreiches und kerngesundes deutsches IT Unternehmen, das seine Kunden im In- & Ausland im Rahmen der Analyse und Optimierung der Geschäftsprozesse-, der Transformation analoger in digital gesteuerte Wertschöpfungsketten sowie bei der Pflege und Weiterentwicklung der IT Infrastrukturlandschaften unterstützt.

Wenn Sie sich in der SAP Welt zu Hause fühlen und in verantwortlicher Position von A –Z an spannenden Projekten mitwirken möchten, sollten wir miteinander reden.

### Ihre Aufgaben sind

- Pre-Sales Management Aufgaben wie Vertriebsunterstützung, Infrastruktur Ist-Analyse, Begleitung der Entwicklung von Soll-Konzepten bis zum Vertragsabschluss, Projektkoordination vom Erstkontakt bis zur Testphase der erfolgreichen Durchführung komplexer Migrationsprojekte
- Entwicklung neuer Marktangang-Strategien rund um die Themen SAP HANA & Cloud Solutions
- Präsentation kundenindividueller Lösungsvorschläge auf CxO Ebene

### Was Sie mitbringen sollten

- Mehrjährige Beratungserfahrung mit analytisch-konzeptionellem Fokus aus anspruchsvollen Fach- oder IT-Projekten im SAP Lösungsspektrum
- Erfahrung bei der Migration/ Transformation historisch gewachsener SAP Applikationen in moderne (idealerweise S/4HANA) Infrastrukturen
- Branchenkenntnisse im Bereich Automotive, Konsumgüter und/oder Chemie/Pharma
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, (Wirtschafts-) Informatik, oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise und hohes Qualitätsbewusstsein
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Kundenorientierung (Vertriebsaffinität) & Teamfähigkeit
- Unternehmerisches Denken & Handeln, Führungs- & Überzeugungskompetenz
- Bereitschaft zur Übernahme von Gesamtverantwortung

### Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel good package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf Jürgen Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) oder per Mail an [karriere@selectionconsult.de](mailto:karriere@selectionconsult.de)

### selectionconsult GmbH.

#### wir punkten durch Erfahrung

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung  
44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: [Kontakt@selectionconsult.de](mailto:Kontakt@selectionconsult.de) – Web: [www.selectionconsult.de](http://www.selectionconsult.de) – Vakanzen [www.foxxen.de](http://www.foxxen.de)

### Summary

**Orte**  
Bundesweit & Home Office

Gehalt: ca. 95K€ - 135K€

Reisebereitschaft: mittel-hoch

**Der nächste Schritt:**  
Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

**Anmerkung**  
Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.