

Senior Account Manager Chemicals Pharma (m/w/d)

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein Beratungs- und Softwarehaus mit den Schwerpunkten Geschäftsprozessmanagement, Branchen- und SAP-Beratung und Lizenzvertrieb. Der Bereich Chemicals & Pharma hat sich darauf spezialisiert seine Kunden mit SAP- und IT-Know-how branchenspezifisch zu beraten und dabei zu unterstützen, für die steigenden Anforderungen, u. a. in Form von gesetzlichen Regulierungen, gewappnet zu sein.

Ihre Aufgabe

...ist auf jeden Fall spannend und mit viel gestalterischer Freiheit verbunden. Sie übernehmen nicht nur die (Vertriebs-) Verantwortung für bestehende Kunden und Interessenten der Branche Chemicals/ Pharma, sondern unterstützen auch die Marketingabteilung und das Consulting mit Ihren Ideen für Kundengewinnungs- und Bindungsprozessen.

Natürlich gewinnen Sie Neukunden dann erfolgreich, wenn Sie, in Verbindung mit passenden Lösungen, konkrete Business Mehrwerte aufzeigen und argumentieren können. Dazu bringen Sie entsprechende Erfahrungen aus Ihrem bisherigen Berufsleben mit. Als gestandener Vertriebsprofi bewegen Sie sich auch auf CxO Level standsicher. Ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium – oder einer vergleichbaren Disziplin – ist in der Chemicals/ Pharma Branche sicherlich hilfreich.

Zum Ihrem persönlichen Leistungs- & Produktportfolio sollten die Beratung und der Verkauf von Prozessautomatisierungslösungen auf Basis von Consultingservices, der Vertrieb von Softwarelösungen und Lizenzen, Business Process Management Lösungen sowie die Prozessintegration in der Chemicals/Pharma Branche. Ihr ausgeprägtes langjähriges persönliches Netzwerk in dieser Branche macht Ihren Erfolg Auf jeden Fall etwas planbarer.

Was ist sonst noch wichtig?

Natürlich Vertriebsglut im Blut. Spaß daran im Team zu arbeiten. Dabei Kommunikations- aber auch gleichzeitig Durchsetzungsstark zu sein und pragmatisch zu denken und zu handeln. Und, basierend auf einer Kombination aus proaktiver Herangehensweise, strategischer Stärke & ausgeprägtem Verhandlungsgeschick, zu hoher Abschlussicherheit zu gelangen.

Was können Sie erwarten?

Ein Unternehmen, das seit vielen Jahren erfolgreich im DACH Raum unterwegs ist. Das seinen Mitarbeitern viel Freiraum lässt, um selbstbestimmt erfolgreich in einem dynamischen Umfeld tätig zu sein. Das großen Wert auf eine gründliche Einarbeitung und nachhaltige Weiterqualifizierung legt. Das flexible Arbeitszeiten, Home Office Lösungen, eine freie Standortwahl, einen Dienstwagen vom ersten Tag an, die private Nutzung von Diensthandy und Laptop sowie ein intensives Gesundheitsmanagement mit regelmäßigen Fitness Aktivitäten bietet. Und das eine oder andere Event wird bald auch wieder dazu kommen.

Noch Fragen?

Lassen Sie uns einfach einmal miteinander reden – dann sehen wir weiter und wissen mehr.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf Jürgen Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an karriere@selectionconsult.de

Summary

Orte

Düsseldorf, Freiburg, Hamburg, Saarbrücken, München, Nürnberg, Ratingen, Stuttgart & Home Office

Gehalt: 90.000 € - 130.000€ (Fixum inkl. variabler Anteile)

Reisebereitschaft: 100%

Ihr Kontakt

Ralf J. Bodczian
44287 Dortmund
Telefon: +49 (0) 231 477 378 – 26
Mobil: +49 (0) 172 52 98 036
Ralf.Bodczian@selectionconsult.de
Web www.selectionconsult.de
Vakanzen www.foxxen.de

Bewerbungsunterlagen

Für den Bewerbungsprozess bitten wir um die folgenden Unterlagen

- Lebenslauf/CV mit den wichtigsten beruflichen Stationen
- Zeugnisse/Zertifikate
- Ein kurzes Anschreiben, neutral und ohne Anrede
- Angabe der Gehaltsvorstellung
- Angabe zur Verfügbarkeit & der Kündigungsfrist

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können

Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.

DSGVO

Sie stellen an unsere Dienstleistung hohe Ansprüche. Diese sind unsere Leitlinien für den Umgang mit Ihren personenbezogenen Daten. Dabei setzen wir die Vorgaben der EU Datenschutzgrundverordnung um.

Karrierenetzwerk

Falls Sie persönlich nicht an dieser Stellenausschreibung interessiert sind, jedoch jemanden kennen, der aktuell offen für spannende neue berufliche Aufgaben ist, freuen wir uns über eine gute Empfehlung – und honorieren

selectionconsult GmbH.

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung
44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: Kontakt@selectionconsult.de – Web: www.selectionconsult.de – Vakanzen www.foxxen.de

Bankverbindung IBAN DE60 4405 0199 0661 0076 80, BIC DORTDE33XXX. Steuernummer 315/57284/0943