

Projektleiter SAP Sales (SD) (m/w/d)

Unser Mandant ist ein innovatives, sehr erfolgreiches und kerngesundes deutsches IT Unternehmen, das seine Kunden im In- & Ausland im Rahmen der Analyse und Optimierung der Geschäftsprozesse-, der Transformation analoger in digital gesteuerte Wertschöpfungsketten sowie bei der Pflege und Weiterentwicklung der IT Infrastrukturlandschaften unterstützt.

Wenn Sie sich in der SAP Sales Welt zu Hause fühlen und an spannenden Projekten im Rahmen der digitalen Transformation arbeiten möchten, sollten wir miteinander reden. Die Prozessexperten unseres Mandanten im Bereich Sales and Mobility setzen auf moderne Konzepte sowie innovative Technologien

Ihre Aufgabe sind

- Die Beratung der Kunden zur Prozessanalyse und -optimierung in den Bereichen Verkauf und Logistik (SAP SD)
- Das Design und die Implementierung von Geschäftsprozessen und IT-Prozessen in SAP S/4HANA und SAP ECC
- Die Konzeption und Modellierung effizienter Prozesse sowie deren technische Umsetzung (BPM, Customizing und Spezifikation von Systemanpassungen)
- Die Teilprojektleitung und Sicherstellung eines reibungslosen Projektablaufs
- Die schrittweise Übernahme von Projektverantwortung bis zur Leitung von Projekten
- Die enge Zusammenarbeit mit dem Presales-Team zur Kundengewinnung

Was Sie mitbringen sollten

- Beratungserfahrung mit analytisch-konzeptionellem Fokus aus Fach- oder IT-Projekten
- Motivation, schnell Verantwortung in den Kundenprojekten zu übernehmen
- Fachliche Kompetenz im thematischen Kontext Sales, Logistik und gute Kenntnisse des SAP Moduls SD
- Idealerweise gutes Integrationswissen zu den weiteren SAP-Modulen wie PP/MM/MM oder den Finanzthemen FI/CO/PS
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, (Wirtschafts-)Informatik, (Wirtschafts-)Ingenieurwesen oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise und hohes Qualitätsbewusstsein
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Teamplayer-Eigenschaften mit Durchsetzungsfähigkeit und Sinn für unternehmerisches Handeln

Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel well package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch wenden Sie sich bitte telefonisch an Herrn Ralf Jürgen Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an kariere@selectionconsult.de

selectionconsult GmbH.

wir punkten durch Erfahrung

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung
44287 Dortmund . Tel. 0049 (0)231 477 378 0 Mobil 0049 (0) 172 52 98 036

Mail: Kontakt@selectionconsult.de – Web: www.selectionconsult.de – Vakanzen www.foxxen.de

Summary

Orte
Bundesweit & Home Office

Gehalt: ab 70.000 €

Reisebereitschaft: hoch

Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.

DSGVO

Sie stellen an unsere Dienstleistung hohe Ansprüche. Diese sind unsere Leitlinien für den Umgang mit Ihren personenbezogenen Daten. Dabei setzen wir die Vorgaben der EU Datenschutzgrundverordnung um.