

Pre-Sales Solution Architect (m/w/d)

Unser Mandant

ist die Schwestergesellschaft eines renommierten, bundesweit bekannten, IT Softwarekonzerns, das Unternehmen und Organisationen seit vielen Jahren dabei unterstützt, Betriebsprozesse zu optimieren und mit modernen Composite Applications hoch professionell umzusetzen. Dabei begleitet unser Mandant seine Kunden von der IST Analyse über die Strategieberatung, der professionellen, auf offenen Standards basierenden, Entwicklung moderner Softwarelösungen bis hin zu vollumfänglichen Managed Services Lösungen.

Durch die Automatisierung kritischer Geschäftsprozesse auf Basis moderner Applikationen sichert das innovative Softwareprodukt unseres Kunden die schnelle Reaktion auf aktuelle Herausforderungen des Marktes und ermöglicht dabei die unkomplizierte End-to-End Digitalisierung beliebiger Arbeitsabläufe.

Ihre Aufgabe

- Sie präsentieren den Kunden die unternehmenseigene Softwareplattform
- Sie moderieren Workshops und lernen das Anwendungsportfolio und die IT-Landschaft der Kunden zu verstehen
- Sie führen Proof of Concepts mit den Kunden durch
- Sie entwerfen Lösungsarchitekturen auf Basis neuester Technologien und der unternehmenseigenen Plattform
- Sie arbeiten eng mit Vertrieb, Development und Consulting zusammen
- Sie erarbeiten und erstellen Best Practice Beispiele und branchenspezifische Demo-Systeme

Was sollten Sie mitbringen?

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium in Wirtschaftsinformatik, der Informatik, des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare Ausrichtung
- Optimal sind Projekt- und Programmiererfahrung (z.B. Java-Script)
- Grundlagen in u.a. BPM Lösungen, Prozessintegration, Middleware und Webtechnologien
- Pre-Sales Erfahrung (SaaS & Cloud-Lösungen)
- Optional Projekterfahrung mit gängigen Transportprotokollen (z.B. REST, SOAP, http, ftp etc.) und Transportformaten wie JSON, XML, DB-Schemata etc.

Was ist sonst noch wichtig?

Spaß daran haben im Team zu arbeiten. Dabei stark in Kommunikation und Präsentation zu sein sowie pragmatisch zu denken und zu handeln. Und – hier besonders – neue technologische Lösungen an den Mann und die Frau zu bringen. An der Spitze der Innovationspyramide zu stehen.

Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel well package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme.

Ralf J. Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an

rb@selectionconsult.de

selectionconsult GmbH.

wir punkten durch Kontakte

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung

44287 Dortmund . Tel. +49 (0) 231 477 378 0 Mobil +49 (0) 172 52 98 036

Mail: Kontakt@selectionconsult.de – Web: www.selectionconsult.de – Vakanzen www.foxxen.de

Summary

Bürostandorte

Bundesweit & Home Office

Reisebereitschaft: mittel

Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.