

Head of Sales SAP HCM (m/w/d)

Unser Mandant ist ein innovatives, sehr erfolgreiches und kerngesundes deutsches IT Unternehmen, das seine Kunden im In- & Ausland im Rahmen der Analyse und Optimierung der Geschäftsprozesse-, der Transformation analoger in digital gesteuerte Wertschöpfungsketten sowie bei der Pflege und Weiterentwicklung der IT Infrastrukturlandschaften unterstützt.

Ihre Aufgabe

Sie tragen Verantwortung für das HCM Beratungsportfolio unseres Mandaten. Dazu gehört – neben der Gewinnung von Neukunden – auch der Ausbau bereits bestehender Kundenbeziehungen. Ein gewichtiger Teil dieser Tätigkeit ist die Planung und operative Durchführung von Marketingmaßnahmen unter Nutzung aller verfügbaren Kommunikationskanäle. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Head of HCM sowie mit dem Vertriebs- & Marketingteam zusammen.

Was ist sonst noch wichtig?

Idealerweise eine abgeschlossene Hochschulausbildung in Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsinformatik. Natürlich sollten Sie Vertriebserfahrung in HR Softwarelösungen (SAP HCM, SuccessFactors, SAP Concur & SAP Enable Now etc.) mitbringen. Wenn Sie im Rahmen Ihrer vertrieblichen Aktivitäten schon soziale Netze erfolgreich genutzt haben, ist das sicherlich von Vorteil. Dazu sind Sie eine kommunikationsstarke und teamorientierte Persönlichkeit, die mit einer pragmatischen und tatkräftigen Arbeitsweise punktet.

Was können Sie erwarten?

Ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien; eine Arbeitsumgebung, die kreatives Mitdenken fordert und fördert; ein dynamisches technologisches Umfeld, das über den heutigen IT Mainstream hinausreicht; ein umfassendes „Starter Programm“, das die Basis für weiterführende Fortbildungsprogramme und persönliche Karriereoptionen bildet. Sowie ein „feel well package“, in dem vom Diensthandy bis zur Gesundheitsvorsorge vieles abgedeckt wird.

Bei Interesse an einem vertiefenden Gedankenaustausch freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme. Ralf J. Bodczian (Mobil: +49 (0) 172 52 98 036 /Office: +49 (0) 231 477 378 0) – oder per Mail an: ralf.bodczian@selectionconsult.de

Summary

Orte

Bundesweit & Home Office

Gehalt: ab 110 T€
(Zieleinkommen)

Reisebereitschaft: hoch

Der nächste Schritt:

Für die Kontaktaufnahme bitten wir um eine Telefonnummer oder Mailadresse sowie ein Zeitfenster, wann wir Sie erreichen können. Natürlich freuen wir uns auch über Ihre initiative Kontaktaufnahme.

Anmerkung

Die Bewerbungsunterlagen sind Ihre Visitenkarte. Nutzen Sie die Gelegenheit professionell darzustellen, wer Sie sind, was Sie können und wohin Sie wollen. Sehr gerne unterstützen wir Sie dabei den Inhalt und das Layout der Unterlagen weiter zu optimieren.

DSGVO

Sie stellen an unsere Dienstleistung hohe Ansprüche. Diese sind unsere Leitlinien für den Umgang mit Ihren personenbezogenen Daten. Dabei setzen wir die Vorgaben der EU Datenschutzgrundverordnung um.

selectionconsult GmbH.

wir punkten durch Erfahrung

Personalberatung für IT- Fach- & Führungskräfte aus Vertrieb, Consulting & Entwicklung

44287 Dortmund . Tel. +49 (0) 231 477 378 0 Mobil +49 (0) 172 52 98 036

Mail: Kontakt@selectionconsult.de – Web: www.selectionconsult.de – Vakanzen www.foxxen.de